



SALGS- OG TILTRÆKNINGSCHF TIL BUSINESS FREDERICIA

Fredericia er på én og samme tid, både en historisk og moderne by. De historiske træk fornægter sig ikke, når man bevæger sig rundt i den levende by, og i nyere tid, er der opstået en helt ny Kanalby nede ved havnefronten, som bliver smukt understøttet af de gamle huse i midtbyen.

Derudover har Fredericia en række attraktive kongres- og konference faciliteter, som vi nu skal markedsføre endnu mere. Omverdenen skal have mere kendskab til alt det Fredericia tilbyder, så derfor skal vi nu ansætte en Salgs- og Tiltrækningschef, som i samarbejde med vores Markedsførings- og Brandingchef, skal medvirke til at styrke Fredericias brand, som en attraktiv event- og konference by.

Relations skabende salgsprofil med gåpåmod og vilje til opsøgende kontakt

Med reference til Erhvervsdirektøren i Business Fredericia, får du til opgave at tiltrække endnu flere arrangementer til Fredericia, og ikke mindst kunder til arrangementerne.

Du er opsøgende og nysgerrig af natur, og du har både evne, vilje og gåpåmod til at gennemføre opsøgende kontakt og salg. Endvidere er du en stærk ambassadør, der skaber gode, tætte og langvarige relationer.

Strategisk og operationelt salgsarbejde

En vigtig del af dit arbejde omfatter udarbejdelse af årlige salgsplaner, opsøgende salg og tiltrækning af nye potentielle kunder/arrangementer, og herudover omfatter opgaverne bl.a.:

- Udarbejdelse af tilbudsmateriale ifm. opsøgende salg og tilbudsgivning.
- Opfølgning på leads fra ambassadører og andre relevante erhvervsturisme henvendelser.
- Proaktiv indsats på leadgenerering.
- Følge ordre til dørs, herunder overdragelse ifm. samarbejde med ekstern PCO.
- Målrettet salgs-, produkt -og markedsføring relateret indsats direkte mod leads.
- Deltagelse på messer og events.
- Oparbejde og vedlige holde salgsnetværk.
- Deltage på tværs i samarbejdet med øvrige turistmedarbejdere i Fredericia kommune og Experience Fredericia.

Du rapporterer løbende til Experience Fredericias styregruppe og afholder fællesmøder med passende mellemrum.



Stærk personlighed

Du drives og motiveres af at have både opsøgende og vedligeholdende kontakt, og du nyder at medvirke til at skabe resultater, både når det skyldes en fælles, såvel som en individuel indsats. Du kan arbejde selvstændigt og i samarbejde med andre, om at nå et fælles mål.

En attraktiv arbejdsplads

Business Fredericia består af en række dygtige og kompetente konsulenter med hver sit kompetence- og ansvarsområde, som i fællesskab bidrager til at servicere erhvervslivet i Fredericia, så du bliver en del af et stærkt team, der opererer i en fri og uformel omgangstone.

Du tilbydes endvidere løn efter kvalifikationer, pensionsordning, sundhedsordning og en spændende arbejdsplads der tilbyder både faglig og personlig udvikling.

Hvis du vil vide mere

Du er velkommen til at kontakte Erhvervsdirektør Kristian Bendix Drejer på tlf. 2082 3229, eller eventuelt rekrutteringspartner John Pagaard fra Human Factor ApS på tlf. 2090 4970, hvis du har yderligere spørgsmål til stillingen.

Ansøgning

Send dit CV og en motiveret ansøgning til job@human-factor.dk senest den 18. februar 2022 kl. 12.00. Skriv "BF-22-1" i emnefeltet.

Ansøgningsproces

Interviews: 24. og 25. februar 2022

Tiltrædelse: 01. april 2022

Experience Fredericia, er en del af Business Fredericia, og består af byens aktører i form af møde-, messe-, event- og konferencefaciliteter. Skal du holde et arrangement giver Experience Fredericia dig én indgang til byens møde, konference og eventfaciliteter samt hjælper dig med kontakten til øvrige kommunale, såvel som private aktører, der sikrer at dit arrangement når sikkert i mål.

